



Novos serviços e clientes garantem incremento nos negócios da Bysoft em 2005

De acordo com a diretora Ednéia Moura, a empresa obteve, graças ao fechamento de contratos com grandes empresas, um crescimento de 56% em comparação com o período anterior.

Ampliação de parcerias e entrada em novos mercados. Para Edneia Moura, diretora da Bysoft, esses foram um dos fatores que possibilitaram o incremento, em 2005, de 56% em relação ao volume de produtos e serviços comercializados pela empresa, especializada no desenvolvimento de softwares e que detém 80% de participação no mercado de prestadores de serviços em comércio exterior.

Segundo a executiva, a empresa está em fase de implementação de seus produtos de importação e exportação junto à Griesu, da Argentina. Além disso, fechou importantes contratos com grandes empresas do setor, como a JPMorgan Chase Vastera.

"Esse acordo nos possibilitou a comercialização do módulo de transmissão ao Siscomex Exportação, o RE for Win para os clientes usuários do produto TradeSphere Exporter. Além desta importante aliança, houveram outras que vieram a somar em nosso resultado positivo, como a parceria com a Infoconsult Informática, para qual integramos nosso produto DDGip Lite com a TECWEB, consolidamos ainda a nossa parceria existente com a RM Sistemas, e conquistamos uma parceria internacional para desenvolvimento de soluções com a FullFil Technology", explicou.

De acordo com Ednéia, os novos produtos também foram peças fundamentais para o crescimento da empresa. Entre os lançamentos, destaca-se o i-Nota, desenvolvido em tecnologia Java e que permite a recuperação dos processos registrados no Sistema Orientador da SRF e emissão da Nota Fiscal de Entrada.

A empresa lançará ainda no primeiro semestre desse ano os sistemas i-Drawback, destinado ao apoio do prestador de serviços, que incentiva e beneficia quem exporta ou intermedia as exportações, e também o i-Trade, um sistema completo para tradings.

Esse ano, a empresa pretende também colocar no mercado a linha i-global, um sistema modular, totalmente desenvolvido na tecnologia Java para operar com banco de dados SQL ou Oracle, que contemplará as necessidades do prestador de serviços

aduaneiro e do importador e exportador, necessitando apenas de um acesso à Internet.

"Essa linha permite agilidade, maior visibilidade e acompanhamento dos processos", afirmou Ednéia lembrando que, com esse sistema, não há necessidade de um banco de dados Oracle, o que permite uma significativa redução de custos nos serviços.

RESULTADOS - Grandes resultados obtidos por clientes da Bysoft comprovam a eficácia dos produtos oferecidos pela empresa. A Panalpina, um dos grupos mundiais líderes no agenciamento de transporte de carga e logística, conquistou no ano passado o Troféu Fênix Eficiência por conta da agilidade de seus processos no desembarço aduaneiro em Viracopos.

"Com o DD Broker da Bysoft agilizamos em 90% os processos de desembarço aduaneiro", declarou João Vicente Campos Sobrinho, analista de sistema responsável pelos sistemas de desembarço aduaneiro de importação, exportação e EDI da Panalpina.

Segundo informações da Bysoft, O DD Broker é um sistema de gestão de negócio e de processos que permite o controle de todas as etapas do desembarço aduaneiro, assim como os controles financeiro e de faturamento.

O sistema facilita o preenchimento e o registro de DI's, LI's, RE e DDE e o pagamento das despesas que envolvem o processo, emitindo a Nota Fiscal de Serviço e formando um único banco de dados (SQL Server da Microsoft). "Os importadores recebem a nota direto no Aeroporto de Viracopos", ressaltou Campos.

EMPRESA - Com 14 anos de experiência no segmento, a Bysoft oferece soluções completas para importadores, exportadores, comissárias e agentes de carga. Atualmente, possui mais de três mil licenças comercializadas de softwares e detém Com sede em São Paulo, a empresa possui filiais em Porto Alegre, Rio de Janeiro e Curitiba.

Por Maria Carolina Gonçalves - Santos.